

"Acciona enciende la luz solar al Ejército de EEUU: gana un contrato de 1.350 millones", *Negocios.com*, España, 16 de octubre de 2009.

Construirá un proyecto solar de 500 megavatios, mientras Jove entra ahí en renovables al comprar la canadiense Shear Wind.

S. E.

Estados Unidos se dibujan como un potencial caudal de negocio para las constructoras españolas en proyectos para generar energías alternativas. Acciona y Manuel Jove protagonizaron el viernes sendas operaciones que les coloca justo en el epicentro de ese mercado.

La constructora presidida por José Manuel Entrecanales, en el consorcio formado por Acciona y Clark Energy, ha sido seleccionado por el Ejército de Tierra de los EEUU para desarrollar un proyecto solar que, en su primera fase, sumará 500 megavatios (MW) de potencia y supondrá una inversión de 2.000 millones de dólares (1.350 millones de euros). Se instalará en el complejo militar de Fort Irwin, en el desierto de Mojave (California), donde están el mayor campo de entrenamiento de tropas del país y el centro de comunicaciones espaciales Goldstone de la NASA. La propuesta de Acciona y Clark Energy contempla el desarrollo de unos 500 MW solares –ampliables hasta 1.000 MW en función de la demanda–, en tecnologías termosolar y fotovoltaica y representa el mayor proyecto solar previsto hasta la fecha por el Departamento de Defensa estadounidense, informó Efe. Las instalaciones se implantarán en cinco emplazamientos previamente identificados por los técnicos militares, que suman una superficie de 5.600 hectáreas. El proyecto, ahora en fase inicial, producirá los primeros kilovatios en 2013. El resto de las instalaciones, que combinarán la tecnología termosolar y fotovoltaica, concluirán en el año 2022. Por mandato federal, el Ejército estadounidense debe reducir en un 30% su consumo energético para 2015 y en 2025 el 25% de su demanda debe ser cubierta por fuentes renovables.

Desde Canadá

Manuel Jove confirmó por su parte haber alcanzado un acuerdo a través de su corporación industrial Inveravante, para adquirir el 62% de la canadiense Shear Wind por 17,1 millones de euros.

La toma de control de la canadiense coloca al ex dueño de Fadesa en el mercado de energías renovables de Norteamérica. Jove llevaba dos años estudiando precisamente oportunidades de inversión en EEUU. La canadiense ayuda, por otra parte, a reforzar su posición en el negocio de renovables desplegado por la compañía española en Latinoamérica, Europa del Este y Marruecos, además de los proyectos de España.

El cierre de la adquisición está pendiente, no obstante, de recibir la preceptiva autorización por parte del mercado de valores de Canadá (el TSXV), al tratarse de una sociedad cotizada y dirigirse la opa a más del 50% del capital.